

FOKUS PÅ NORDEN OG BALTIKUM



25% af dansk eksport er til de nordiske og baltiske lande – vil du være med?

Der er tale om stærke økonomier og en høj købekraft. De syv lande i regionen er nærmarkeder med lave adgangsbarrierer og fortsat store afsætningsmuligheder for danske virksomheder – uanset om man er erfaren eller ny eksportør.

Forretningskulturen minder på mange måder om den danske. Stærke kulturelle bånd samt en historisk forståelse fornægter sig ikke. Vi vægter de samme samfundsværdier og der er en høj grad af gensidig tillid.

Markederne er modne og konkurrenceprægede med kvalitetsbeviste forbrugere og virksomheder.

Så mød frem og hør nærmere om, hvordan du og din virksomhed kan få andel i væksten og forretningsmulighederne i Norden og Baltikum, når Væksthus Syddanmark og Eksportrådet i samarbejde med UdviklingVejen inviterer til Export Steps-konference den 26. januar 2017. Eksportrådet sætter fokus på de aktuelle markedsmuligheder for danske virksomheder i de respektive lande i regionen og Henrik Jylov fra OTV Plast A/S i Vejen vil supplere med eksporterfaringer og succes i de nordiske lande.

TID OG STED

Torsdag den 26. januar 2017 kl. 12.30-17.00

UdviklingVejen
Sdr Tingvej 10
6630 Rødding

TILMELDING

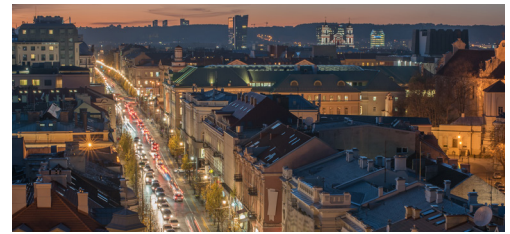
Tilmeld dig online på www.vhsyd.dk under arrangementer senest den 23. januar 2017. Ved tilmelding bedes du også angive ønsket minikonsultation med en eller flere af følgende: Eksportrådet i Sverige, Norge samt Finland, Estland, Letland og Litauen.

YDERLIGERE INFORMATION

Steen Nymann Andersen, vækstkonsulent / internationaliseringsrådgiver, Væksthus Syddanmark & Eksportrådet på 41 86 59 67 eller sna@vhsyd.dk
Janne Kruse, erhvervsrådgiver, UdviklingVejen på 25 34 75 07 eller jk@udviklingvejen.dk

PÅ DAGEN KAN DU...

- få **viden**, gode råd og **inspiration** til nye eksportmarkeder
- booke **mini-konsultationer** med eksportrådgivere
- **netværke** med andre virksomheder med eksportplaner



PROGRAM

12.30 **Ankomst og deltagerregistrering**

12.45 **Velkomst**

v/ UdviklingVejen og Væksthus Syddanmark

13.00 **Export Steps – Norden og Baltikum**

v/ Erik Vinkel, Vækstkonsulent, Væksthus Syddanmark

13.15 **Danske eksportmuligheder i Norden**

Sverige

v/ René George Jensen, eksportrådgiver, Den danske ambassade og Eksportrådet i Stockholm

Norge

v/ Tine Hylleberg, leder af handelsafdelingen, Den danske ambassade og Eksportrådet i Oslo

Finland og Baltikum

v/ Troels Jacobsen, handelsråd og regional koordinator for Finland og Baltikum, Den danske ambassade og Eksportrådet i Helsinki.

14.30 **Pause**

14.45 **Veje til eksport og nye forretninger i Norden**

v/ Henrik Jylov, adm. direktør, OTV Plast A/S

15.30 **Væksthus Syddanmark og Eksportrådet hjælper danske virksomheder med at eksportere**

v/ Steen Nymann Andersen, vækstkonsulent/ internationaliseringsrådgiver, Væksthus Syddanmark & Eksportrådet

15.45 **Afrunding**

15.50 **Individuelle minikonsultationer og networking**

17.00 **Tak for i dag**

FAKTA OG GODE GRUNDE OM EKSPORT TIL NORDEN OG BALTIKUM

SVERIGE

- I Sverige er der stort fokus på digitalisering af den offentlige sektor, og skal som en del af den nye digitaliseringsstrategi bl.a. effektivisere sundhedssektoren, uddannelsessektoren samt de offentlige myndigheder og organisationer. Dette generer gode markedsmuligheder for danske virksomheder med viden og erfaring indenfor digitalisering og effektivisering af den offentlige sektor.
- En af verdens højeste urbaniseringsgrader skaber store behov for byggeri og infrastruktur, herunder energi- og miljøvenlige løsninger. Byggeindustrien vokser kraftigt og samtidig eksisterer en markant boligmangel. Sverige planlægger at investere i 700.000 boliger inden 2025.
- Stort og stigende behov for investeringer i vandforsyning, spildevandsrensning og rør-systemet pga. tidligere besparelser.
- Befolkningstilvæksten og manglen på kvalificeret arbejdskraft, medfører et behov for aflastende arbejdsprocesser og produkter, inden for bl.a. ældreplejen.
- Sverige har en vision om at være verdens bedste indenfor e-helse i 2025.

NORGE

- Norges regering ønsker at udnytte IKT til værdiskabelse og innovation. Andelen af norske IKT-specialister er dog relativ lav, hvorfor danske IT-leverandører efterspørges.
- Vindenergiindustrien i Norge forventer, at der må installeres op mod 7 TWh ny vindkraft inden 2020.
- Der skal bygges nyt og renoveres i den norske vandkraftsektor. Danske virksomheder har gode leverancemuligheder indenfor mange områder bl.a. forundersøgelser og analyser, projektering, montering, optimering og kontrol.
- Det samlede bygge- og anlægsmarked i Norge forventes at vokste med 2,2 % i 2017 og 4,0 % i 2018. Væksten er i særdeleshed skabt ved renovering af eksisterende boliger. Særligt interessant fra et dansk synspunkt er det, at Norge

generelt ligger bagud i forhold til mange andre europæiske lande mht. at gennemføre energieffektiviseringstiltag.

- Norge skal frem mod 2023 investere NOK 1.9 mia. årligt i maritim infrastruktur – bl.a. til at overføre godstransport fra vej til hav, fiskerihavne og tilskud til kommunale fiskerihavnearbejder.

FINLAND/BALTIKUM

- I Finland pågår en digitaliseringsproces til 50 millioner euro af skoler og gymnasier. Også her kan danske kompetencer indenfor bl.a. IT-uddannelse udnyttes.
- I Finland er der afsat 100 millioner EUR til en forbedring af service i industrien og den offentlige sektor gennem digitalisering.
- Produktion af finsk kulfyret elektricitet skal udfases frem mod 2030, hvorfor mange vindmøller skal sættes op i de kommende år.
- Med EU-støtte og krav om energieffektiviseringer investerer de baltiske lande stort i energioptimering indenfor bl.a. bygning og anlæg. Letlands udviklingsplan 2014-2020 fordrer fortsatte investeringer i fjernvarme, særligt indenfor anlæg til biomasse.
- Der er i hele området efterspørgsel efter energieffektive og bæredygtige løsninger.
- Et stort jernbaneprojekt - Rail Baltica – skaber muligheder indenfor dansk byggeri og anlæg, med linjeføring gennem tre lande

ISLAND

- Island stiler mod at være fossilt frit inden 2050. Derfor kan danske virksomheder finde nyt marked indenfor vedvarende energi her, herunder geotermisk varme, vandkraft og vindenergi.
- Byggeri af hoteller og mindre boliger giver mulighed for danske leverancer.